近期工作总结

汇报人：Kevin

汇报时间：2026 年 10 月 30 日

一、外贸报价工作（2026 年 10 月）

1. 报价量统计

- 出具报价单：22 份
- 报价料号：39 个
- 成交订单：8 单
- 成交料号：8 个
- 成交金额：¥40,014（约 $6,017）

2. 成交情况

本月成交 8 单（共 8 个料号）。

二、邮件开发（开发信）（2026 年 10 月）

1. 发送情况（按市场统计）

- 韩国：773 封
- 合计：773 封

2. 开发成效

本月通过开发信开发到 3 家客户主动询价（日本 2 家、韩国 1 家）；因部分产品缺货，暂未能向客户提供有效报价。

三、供应商询价与比价

对接供应商 Oneyac 开展元器件询价工作。收到对方报价后，逐项核对原厂品牌、料号一致性、单价、MOQ、现货库存、交付周期、报价有效期、付款及单证配套信息，梳理料号、交期、资质等差异点与潜在风险项；制作标准化汇总报价表格，清晰归集各项参数便于横向对比研判，并将表格同步发送给 Linda。

同时整理书面反馈意见，向 Linda 同步本次询价整体情况，列明优势型号、价格竞争力、紧缺物料、交期风险、最小起订量限制以及可行替代方案建议，支撑 Linda 开展多家供应商报价评估与比价工作。

四、下月工作计划

- 拓展优质供应商资源，寻求更具竞争力的采购价格，降低采购成本
- 优化报价质量与响应效率，提高成单率
- 持续推进海外客户开发，扩大成交规模